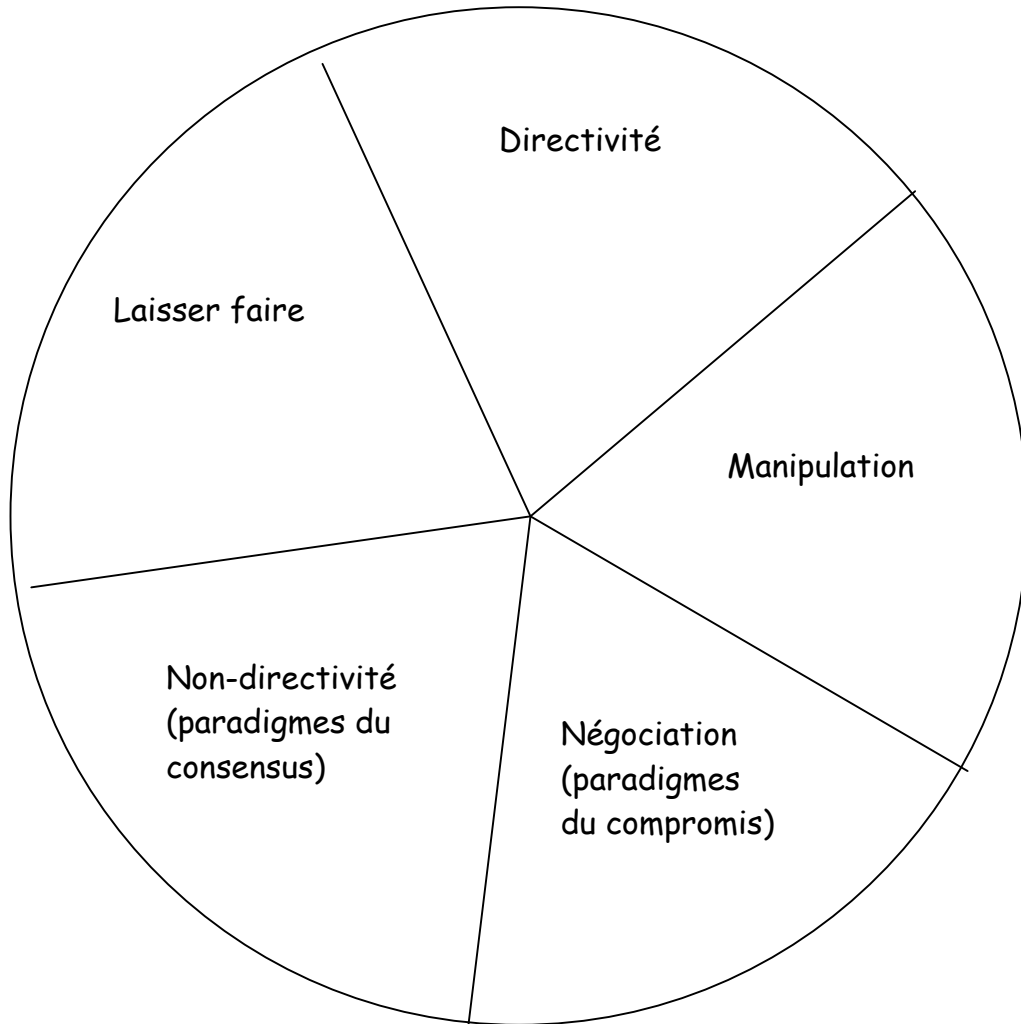


Les 5 attitudes pédagogiques



Directivité : Une autorité extérieure sait ce qui est bon pour l'autre.

Manipulation : Une personne veut en amener une autre quelque part, en lui faisant croire que ce mouvement viendrait d'elle (chantage, séduction, publicité, etc.).

Négociation : Deux personnes, ou deux groupes, discutent de manière horizontale, mais avec la croyance qu'elles n'ont que 100% de satisfaction possible pour l'ensemble. Il y a recherche des compromis les moins douloureux possibles, dans la conviction qu'on ne peut contenter personne pleinement, si on tient compte de l'autre.

Non directivité : C'est l'attitude qui demande le plus de moyens, tant au niveau de l'être, que du faire. Deux personnes, ou deux groupes de personnes, se centrent sur l'écoute de leurs besoins mutuels, dans la confiance que cette attention peut conduire à la satisfaction de tous.

Laisser faire : Une personne touche à ses limites, son impuissance, dans une relation et se désinvestit.